



ERZET

Handelsgesellschaft mbH für Rohr und Rohrzubehör

Aufgabenbeschreibung

Seit Gründung unseres Unternehmens im Jahre 1972 verstehen wir uns als Mittler zwischen Produktion und Einsatz. Mit einem hoch spezialisierten Lagerprogramm im Bereich des Rohrzubehörs, ist es uns möglich, unseren Kunden Alles für eine sichere Verbindung zur Verfügung zu stellen. Dabei stehen wir unseren Kunden jederzeit mit fachmännischem Rat zur Seite. Zur Verstärkung unseres Teams in Essen suchen wir Sie als

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

für den Bereich des Inlands Händler- und Verbrauchergeschäfts.

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Erfolgreiche Akquisition von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden sowie Weiterentwicklung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Ansprechpartner für Kunden inklusive Besuche der Kunden vor Ort
- Umsatzverantwortung für das betreute Gebiet bzw. die betreuten Kunden
- Erkennung und Entwicklung von Kundenpotential
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Gewinnung von Projekten
- Erstellung von Markt- bzw. Potenzialanalysen
- Eigenständige systemseitige Eingabe von Angeboten und Aufträgen
- Eigenständige Abwicklung bestehender Aufträge inkl. After-Sales-Service
- Erstellen einer jährlichen Kundenzufriedenheitsanalyse
- Schriftliche und telefonische Korrespondenz mit Kunden in deutscher Sprache
- [OPTIONAL] Schriftliche und telefonische Korrespondenz mit Kunden in englischer Sprache
- Eigenständige Reklamationsbearbeitung
- Mitwirkung in Marketingarbeit
- Stellvertretung von definierten Aufgabenbereichen
- Durchführung von Weiterbildungsmaßnahmen in Absprache mit dem direkten Vorgesetzten
- Prüfung von Zahlungs-, Liefer- und Kreditkonditionen



ERZET

Handelsgesellschaft mbH für Rohr und Rohrzubehör

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb oder ambitionierter Berufsanfänger mit sehr hoher Vertriebsaffinität und Erfahrung im Handel für Rohr-/ Rohrzubehör
- Branchenkenntnisse sowie Kenntnisse in der Projekt- und Objektarbeit
- Kontaktfreudig und überzeugend im Auftreten
- Eigenverantwortliche, dynamische und kundenorientierte Vorgehensweise
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS Office-Paket und CRM-Systemen

Wir bieten:

Sie arbeiten von unserem Standort in Essen. Wir bieten Ihnen ein umfangreiches Produktprogramm, welches in der Breite und der Tiefe seines gleichen in Europa sucht. Wir sind ein traditionelles Unternehmen, das sich zukunftsorientiert aufstellt, um die kommenden Jahrzehnte weiterhin zu den Top 3 der Branche zu gehören. Wir arbeiten in einem internationalen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen. Neben einer intensiven Betreuung während Ihrer Einarbeitung, werden flexible Arbeitszeiten geboten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen mit Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit sowie Ihren Gehaltsvorstellungen per E-Mail an mps@erzet.de. Diskretion und Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

ERZET Handelsgesellschaft mbH

Mario Pérez Sánchez

Kupferdreher Str. 4

D – 45257 Essen

Tel.: +49 201 84 88 810